

Referenz

Mit CAS genesisWorld und itdesign
sind wir bestens für die Zukunft gerüstet.



Steinert GmbH

Die Steinert GmbH entwickelt und liefert Magnet- und Sensortechnik zur Sortierung von Sekundärrohstoffen. Das Unternehmen hat 340 Mitarbeiter und wurde 1889 gegründet. → steinertglobal.com



Branche

Sondermaschinenbau

Ziele und Anforderungen

- Vereinfachen des Adressmanagements
- Anbinden verschiedener Standorte in Deutschland
- Mobiles Arbeiten
- Vertriebssteuerung durch Reporting
- Verkaufschancenmanagement
- Erfassen und Qualifizieren von Leads auf Veranstaltungen mittels Fragebogen, auch online
- Erstellen von Verteilern für das E-Mail-Marketing
- Anbinden der E-Mail-Marketing-Software Inxmail

Nutzen und Vorteile

- Verbessern der Adressqualität und vermeiden von Dubletten dank automatisierter Assistenten
- Reibungsloses bereichs- und standortübergreifendes Arbeiten mit einheitlicher Datenbasis
- Einfaches Nachbearbeiten der Leads von Veranstaltungen und Weiterverfolgung
- Guter Überblick über die Vertriebsaktivitäten und die Pipeline
- Vertriebscontrolling mittels tagesaktueller Auswertungen als fundierte Entscheidungsgrundlage
- Zielgruppenspezifische Ansprache bei Marketingaktionen und professioneller Versand des Newsletters

CAS genesisWorld

Projektdaten

- CAS Consulting
- Module: Form & Database Designer, Marketing pro, Report, Survey
- Schnittstelle zu Inxmail

CAS genesisWorld

- Professionelles Kundenmanagement
- Unterstützt interne Prozesse, steigert Effizienz
- Speziell für die Bedürfnisse des Mittelstands
- Mobile CRM-Lösungen im CAS SmartDesign® für Smartphones, Tablets und Browser
- Sichere Daten durch ausgereiftes, mehrstufiges Rechtesystem
- Sehr gutes Preis-Leistungs-Verhältnis
- Etabliertes, mehrfach ausgezeichnetes Produkt
- Über 200 CRM-Spezialisten unterstützen vor Ort
- Bei mehr als 20.000 Unternehmen erfolgreich im Einsatz



„Wir denken heute schon an morgen – auch bei der Wahl unseres CRMs: CAS genesisWorld lässt sich einfach anpassen und auf weitere Unternehmensbereiche ausweiten – und wenn wir mal nicht weiter Wissen, hilft uns das Team von itdesign bei der Lösungsfindung. Auch der Funktionsumfang ist dank des modularen Aufbaus ständig erweiterbar. So sind wir bestens für die Zukunft gerüstet.“

Tobias Ervens · Leiter Vertriebsinnendienst

Einsatzbereich

- Adressmanagement
- Vertrieb
- Verkaufschancenmanagement
- Marketing
- Reportig

Eingesetzte Lösung

CAS genesisWorld

Hersteller



Kontakt und Beratung

itdesign

itdesign GmbH
Friedrichstraße 12
72072 Tübingen
+49 7071 3667-66
crm@itdesign.de
www.crm.itdesign.de