

Referenzkunde

Simons Voss
technologies



» International Prozesse zu gestalten und zu leben, ist eine Herausforderung. Diese haben wir mit CAS genesisWorld gemeistert. «

Fritz Goetz, Leitung Vertrieb

CAS genesisWorld
xRM und CRM für den Mittelstand





» International Prozesse zu gestalten und zu leben, ist eine Herausforderung. Diese haben wir mit CAS genesisWorld gemeistert. Alle Standorte arbeiten mit derselben Software, sämtliche Dokumente und Prozesse sind einheitlich gestaltet. Wir haben eine gemeinsame Grundlage gefunden, um auf Basis hoher Professionalität unsere internationale Expansion voranzutreiben. «

Fritz Goetz, Leitung Vertrieb

SimonsVoss
technologies

Branche

Produzierende Unternehmen, Elektrotechnik

Ziele/Anforderungen

- Struktur des Vertriebsprozesses optimieren
- Vertriebsprozesse deutschlandweit und international vereinheitlichen
- Interne Prozesse automatisieren (Versand von Informationen und Dokumenten wird automatisch ausgelöst)
- Jahres- und Produktplanungen auf einfache Weise durchführen
- Tool international einsetzen
- Informationen und Dokumente zentral speichern

Nutzen und Vorteile

- Schnelles und einfaches Zugreifen der Vertriebsleiter auf Informationen aus dem Vertriebsteam - ohne aufwändige Kommunikation
- Transparenz durch Kundenakte - auch für den Fall der Urlaubsvertretung und des Ausscheidens von Mitarbeitern aus dem Unternehmen
- Steigerung der Qualität in der Kundenbetreuung
- Professionelles Auftreten der Mitarbeiter über alle Standorte hinweg durch einheitliche Dokumente

CAS genesisWorld

Projektdaten

- CAS genesisWorld Premium
- Module: Form & Database Designer, Report, ERP connect, Helpdesk, Marketing pro, Sales pro

Kunde

- SimonsVoss Technologies GmbH
www.simons-voss.de
- Die SimonsVoss Technologies GmbH ist im Markt für digitale, batteriebetriebene Schließ- und Zutrittskontrollsysteme der Technologieführer.
- 305 Mitarbeiter

CAS genesisWorld

- Professionelles Kundenmanagement
- Unterstützt interne Prozesse, steigert Effizienz
- Speziell für die Bedürfnisse des Mittelstands
- Sehr gutes Preis-Leistungs-Verhältnis
- Etabliertes, mehrfach ausgezeichnetes Produkt
- Über 200 CRM-Spezialisten unterstützen vor Ort
- Bei mehr als 10.300 Unternehmen erfolgreich im Einsatz

Kontakt und Beratung

itdesign

itdesign GmbH
72072 Tübingen
+49 7071 3667-60
www.itdesign.de

 **CAS Mittelstand**
A SmartCompany of CAS Software AG
www.cas-mittelstand.de